

新闻热线

与全世界做生意: 去海外淘金的中国人

□周艳 朗博

这些年,中国对世界经济的影响越来越大。越来越多的中国人到国外“淘金”。那么,在国外挣钱容易吗?2015年,央视拍了一部优秀的纪录片《与全世界做生意》。

遍寻世界6大洲12个国家,深入中国近40个市县,纪实拍摄120多个普通中国人与世界各国做生意的故事,真实记录了中国人在海外打拼的酸甜苦辣。这些普通人的奋斗历程,会让我们感触颇多。

印度,艰难的开始



与全世界做生意

李海彬在印度

李海彬在印度已经6年了,他在孟买经营了一家小客栈。他的客栈在一座新住宅小区,是一个家庭式旅馆。很多到印度闯荡的中国人,都会把客栈当成落脚印度的第一站。

李海彬每年都迎来很多来印度闯荡的中国人,他们的业务范围涵盖了你能想到的各种领域。客栈里的中国人经常会一起交流来到印度创业的心得。他们往往是满怀希望兴冲冲而来,但最后很无奈地离开。

生活和文化上的巨大差异让中国人很难适应。首先是饮食,就让中国人难以忍受。住客都是这样的感觉:“有的人喜欢咖喱,但我相信其实他天天吃的话也会觉得要死人的。”

当然,饮食习惯还不是最大的问题。让中国人难以适应的是印度人的办事作风。印度人的节奏非常慢,一栋楼不知道要盖多久才能竣工。

旅客说起来自身的经历,全是泪:“时间约定下午两点见,他可能晚上八点才出来见我。可是我等了六个小时,才跟我五分钟,便又让我修改。当时心情很崩溃,每天在杀人与不杀人之间徘徊几次。”

面对印度这么大市场,看起来机会无限,但是对于个人来说,

前途却是那么渺茫。这天,李海彬接待了一个26岁的钻石采购商周剑。周剑为开拓公司采购渠道,来到孟买寻找商机。

在他的印象中,孟买是一个国际化的大都市,应该跟上海一样。可是他到了菲尼克斯城——印度最大的市场,令他失望的是,感觉跟中国的县城差不多。他带着老板给的足够的钱,才发现什么东西都买不到。多少天毫无结果的奔波,让他非常绝望。

屋漏偏逢连夜雨,他发烧了,打了三天退烧针,高烧也不退。手臂还长了红点,他怀疑自己得了可怕的登革热病。李海彬带他到了一家私营诊所。

医生告诉他没染上登革热,周剑这才松了一口气。初到印度,就让他倍感压力。

出路在何方?谁也不知道。从现在开始,这个年轻人的印度艰难之旅才真正开启……

出国闯荡,面对的第一个难题,就是不同的价值观和文化上的冲突。无法改变周围环境,只能去适应当地的游戏规则,而在改变自己的思维方式和心理落差的过程,无疑是很痛苦的。走出国门的第一步,真的很难。也许,正如他人说的那样:只有坚持,咬牙坚持下去,没准就会成功。

肯尼亚,当地的麻烦

肯尼亚东北部的塔纳河流域,晨曦微露。一支非洲的武装部队,整装待发。一名中国人面色凝重,若有所思。

这不是一支军队,而是中国人率领的物探队,准备开始一天

的石油探勘任务。对于队长栾军来说,最重要的是保证物探队的安全。这里三个部落冲突不断,是肯尼亚最不安全的地区,经常是麻烦不断。果不其然,物探队出发不久,就被当地村民拦住了。



与全世界做生意

石油探勘任务

当地的村民要求勘探队为他们提供工作岗位,否则就不让进行勘测任务。物探队经过5个村子,给每个村子都要提供一个就业名额,但是这远远无法满足当地人的需求。

队长栾军赶紧派遣工农员阿布到事发地点。工农员是中国勘探队雇佣的当地人,专门来调节与当地人的矛盾。工农员阿布和当地村民进行了谈判,答应尽快回复。6个小时后,物探队开始工作。

当晚,栾军给三个部落的工农员开会,处理此事。他对当地村民的做法非常头疼。无论雇佣谁,都会让其他人不满,遭到报复。栾军说起一件事情:同一个村子中,雇佣一个村民看守电缆,其他村民眼红了,就去搞破坏,损失反而更大了。

这次,他决定不再与村民谈判,直接找当地政府谈谈。他派三个部落的工农员找到了当地市长、县长和三个部落的首领,

一起协商此事。最后,三个部落共同推荐17名当地人,成为中国公司的新员工。

给中国人提供食物和石油的商人,也是由三个部落首领共同推荐的。

栾军很好地解决与当地人的矛盾。中国物探队招工,给当地工人带来了生活的改善。新工人阿力的工资只有800元,但足可以给妻子孩子买新衣服和两只羊了。

中国勘探队的大部分业务

是来自于国际客户,他们认为中国人能坚持下去的原因,就是与当地建立良好的关系,而且高效。中国人灵活智慧的手段让客户很感叹。

虽然中国人可解决很多的麻烦,但有一个问题却解决不了。

一个非洲员工天真地问中国员工,为什么所有的中国人都抽烟?中国员工的回答,会让你明白在海外,还有一个必须面对痛苦:那就是无法排解的孤独!

伊文思
EPI石油公司甲方监理

作为客户方面的代表

中国人灵活智慧的手段让客户很感叹

意大利,情感失落的地方

意大利的都灵,圣诞节前夕。这里的人们已经进入快乐的节日模式。

意大利人的理发馆里忙碌了很多,可如果没有预约,谁也不能享受服务。意大利人每天只工作8小时,而且中午还要休息几小时。夜幕下,只有中国人的理发店显得格外醒目。这里中国的美发师全部来自浙江青田,一个人数只有60万的中国小县城。这群年轻人工作灵活,可以根据客人需要调整时间。

价格虽然比当地人便宜一半,但理发的数量多。延长的工作时间,熟练的技术,带来了利润。意大利理发馆根本竞争不过中国的。

中国人的吃苦耐劳、追求效率,给当地人同行带来巨大的加速“压力”。比别人更多的付出,这就是中国人在海外成功的秘诀!但是,成功也是要付出代价的。

意大利的威尼斯,林洁开了一家旅行社,已经20年了。她每年要接待1万多来自中国的游

客,生意做得有声有色。可是,她的外国丈夫不能理解她为什么工作这样拼命,于是两人便分手了。

圣诞节的前夕,她赶回威尼斯,来到学校门口,终于见到了一个月都没有见面的儿子。为了生活,她付出了太多,感情上无依无靠。

林洁居住的小镇的中心,是一片墓地。意大利人经常来到这里,和长眠的亲人说心里话。但这里从没有见过中国人的墓。

意大利人问林洁,这是为什么?这个问题触动她心底那最脆弱的地方:“那就是中国人落地归根了,死也死在自己的家。”“我在梦里梦到多少次,就在梦里感觉到很难过,找不到家了,回不去了。”

“没有根的感觉,你还觉得能落哪儿呢?”面对将来,她的眼神充满迷茫,没落和悲伤……

林洁毕竟在意大利站住了脚,可很多的中国人还在漂泊……威尼斯的圣马可广场周



威尼斯的圣马可广场

围有着无数家小店铺。

其中,中国人开的就有一二百家。竞争压力大,只有更加努力,才能站住脚跟。近些年来,因为经济不景气,中国店铺的经营越来越惨淡。

每个月4200块欧元房租,让很多店铺没有利润可言。有些做了十几年生意的店主,为了生存,只能在艰难中苦苦坚守。他们最大的消遣就是看华语电影,虽然这些老片子他们看了很多很多遍了。

“想回中国,但是回不去哟。”“六年才能回国一次。”虽然店主人们说笑着,但掩盖不住他们内心的辛酸。

定格他们看似无所谓的笑容,可以感到他们的无奈,和对家人愁思的哀伤。无论是否成功,海外的中国人都少有归属感。



林洁在意大利威尼斯经营旅行社



中国人在意大利经营的理发店

中国,我们的根

一个镜头最能触动中国人的心弦。圣诞节,意大利到处充斥着过节的快乐氛围,却始终让中国人难以融入。这时,他们想到的一定是中国的家。一个姑娘,面对镜头不禁潸

然泪下:“家是让你觉得安心的,是可以不干活的,这里是不允许我不干活的。”“离家久了吧,就会想回家了。”

是呀,“过年了,该回家了。”

无论是国内,还是海外,我们中国人无论到哪都打拚挣钱

都是很艰辛。

2019年就要过去了,无论成功,还是失意,我们该回家歇歇了。毕竟我们的根在中国,在自己的家里。

家才是最温暖的地方。快过年了,该回家了!

(节选自央视纪录片频道、《华人周刊》)